

Sales Manager DACH (m/w/d)

Du suchst eine Möglichkeit, dein ganzes Potential zu entfalten? Du bist stark im Team und weißt, wie wichtig es ist, das Ganze zu sehen? Herzlichen Glückwunsch, du hast den ersten Schritt getan, um den Job zu finden, der dich glücklich macht.

LEWITT entwickelt innovative Mikrofone, die es dir ermöglichen, deine individuelle Kreativität auszudrücken, zu Hause, auf der Bühne oder im Studio.

Bei LEWITT zu arbeiten bedeutet, in einem respektvollen Umfeld zu arbeiten, in dem du wachsen kannst. Wir sind ein internationales und vielfältiges Team in modernen Büroräumen mit einer Panorama-Dachterrasse und Recording/Content Creation Studio. Alles, was wir tun, tun wir mit vollem Einsatz.

Zur Stärkung unseres internationalen Vertriebsteam suchen wir eine_n **Sales Manager DACH** zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Hauptsitz in Wien oder im Home-Office.

Deine Aufgaben

- Strategische Jahresplanung und Erstellung von Maßnahmen zur Erreichung der Umsatz- und Ertragsziele mit dem Head of Global Sales
- Betreuung unserer Fachhandelspartnerfirmen in der DACH Region
- Steuerung verkaufsfördernder Initiativen im Fachhandel
- Pflege von Partnerschaften innerhalb der Branche
- Erstellung von Markterschließungsplänen und Marktanalysen, die du mit dem Team teilst
- Regelmäßige Erstellung von Absatzprognosen (Forecast)

Was wir dir bieten

- Ein junges, internationales Unternehmen mit innovativen Produkten an der Spitze des Marktes
- Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld mit viel Selbstständigkeit
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Modernes Büro (mit 360° Panoramaterrasse)

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder fachspezifische Ausbildung
- Min. 3 Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst; idealerweise in der MI/ProAudio-Branche oder im Bereich Consumer Electronics
- Grundlegende technische Kenntnisse von Audioprodukten, idealerweise von Mikrofonen
- Erfolgsorientierte, zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Verhandlungssicher und kommunikationsstark
- Perfekte Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft in der DACH Region + PKW-Führerschein

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung unter jobs@lewitt-audio.com

Deine Leistung wird mit einem marktconformen Gehalt entlohnt, das über dem gesetzlichen Minimum des Kollektivvertrags Allgemeines Handelsgewerbe liegt und im Bereich von EUR 3.200 oder höher für Vollzeit 40h pro Woche liegt – verhandelbar je nach Qualifikation.

lewitt-audio.com

Make yourself heard.